ระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมบ้านหนองบอน Online Shopping System of Ban Nong Bon Handicraft Community Enterprise

เยาวลักษณ์ ศรีมาต¹ ณปภัช วรรณตรง² สาขาวิชาวิทยาการคอมพิวเตอร์ คณะวิทยาศาสตร์ มหาวิทยาลัยราชภัฏบุรีรัมย์^{1, 2,} yaowaluk@gmail.com¹, wannatrong@hotmail.com²

บทคัดย่อ

โครงงานครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อ 1) วิเคราะห์และออกแบบระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชน ผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากไม้ตาลบ้านหนองบอน 2) พัฒนาระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์จาก หัตถกรรมจากไม้ตาลบ้านหนองบอน 3) ศึกษาความพึงพอใจในการใช้งานระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชน ผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากไม้ตาลบ้านหนองบอน กลุ่มตัวอย่าง ได้แก่ เจ้าของร้าน และลูกค้าทั่วไป จำนวน 10 คน เครื่องมือที่ใช้ได้แก่ ระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์จากหัตถกรรมจากไม้ตาลบ้านหนองบอน และแบบสอบถามความพึงพอใจ สถิติที่ใช้ได้แก่ ค่าเฉลี่ย และส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน

ผลการวิจัย พบว่า 1) จากการวิเคราะห์และออกแบบและพัฒนาระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชน ผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากไม้ตาลบ้านหนองบอน ประกอบด้วย สถานะผู้ใช้งาน 2 ระดับดังนี้ ผู้ดูแลระบบ (เจ้าของร้าน) และลูกค้า ซึ่งมีตารางบันทึกข้อมูลดังนี้ ข้อมูลสมาชิก ข้อมูลลูกค้า ข้อมูลผู้ใช้งาน ข้อมูลการติดต่อจัดส่งสินค้า ข้อมูล สินค้า ข้อมูลประเภทสินค้า ข้อมูลชนิดสินค้า ข้อมูลแบบสินค้า ข้อมูลขนาดสินค้า ข้อมูลการสั่งซื้อ ข้อมูลรายละเอียด การสั่งซื้อ ข้อมูลการสั่งทำ ข้อมูลการรับสินค้าเข้า ข้อมูลการจัดส่ง ข้อมูลน้ำหนักการจัดส่ง ข้อมูลการชำระ และข้อมูล บัญชีธนาคาร 2) ผลการศึกษาประสิทธิภาพความพึงพอใจในการใช้โปรแกรมระบบซื้อ-ขายออนไลน์ จากผู้ใช้งาน 3 กลุ่มได้แก่ ผู้เชี่ยวชาญ เจ้าของกิจการ และผู้ใช้งานทั่วไป พบว่า พบว่า ผู้ใช้งานมีระดับความพึงพอใจต่อระบบโดย ภาพรวม อยู่ในระดับมาก เมื่อพิจารณารายด้าน พบว่า ทุกด้านอยู่ในระดับมากเช่นกัน

้ คำสำคัญ: ชื้อ-ขายออนไลน์, กลุ่มวิสาหกิจชุมชน, ผลิตภัณฑ์หัตถกรรม, ระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์

ABSTRACT

This project aimed: 1) to analyze and design the palm tree handicraft products online shopping system system of Ban Nong Bon handicraft community enterprise. 2) to develop the palm tree handicraft products online shopping system system of Ban Nong Bon handicraft community enterprise. 3) to study the satisfaction of using the online shopping system system in Ban Nong Bon handicraft community enterprise. The target group included shop owners and customers ten people in total. The tools used in the data collection were the Ban Nong Bon handicraft community enterprise online shopping system system and a satisfaction questionnaire. The statistics used in this study were the mean and standard deviation.

The research findings were as follows: 1) From the analysis and design and development of the palm tree handicraft products online shopping system system of Ban Nong Bon handicraft community enterprise, it consisted of two levels of user status: the administrator (the shop owner) and the customers. The data record table consisted the information of members, customers, users, logistics contracts, products, products category, product types, product model, product size, order, order details, production order, product inbound, product outbound, product weight in the delivery, payment, and bank accounts. 2) The results of the study on the effectiveness of the online transaction application used by 3 user groups i.e. the

experts, the proprietors, and the general users, it was found that the level of satisfaction of the users toward overall system was very high. When considering each aspect, it was found that all aspects were at a high level as well.Nong Bon handicraft community enterprise, it was found that users' overall system satisfaction was very high. When considering each aspect, it was found that all aspects were at a high level as well.

Keyword: online shopping system, handicraft products, e-commerce

ความสำคัญและที่มาของปัญหา

กลุ่มวิสาหกิจชุมชนบ้านหนองบอน เป็นกลุ่มผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากไม้ตาล เริ่มก่อตั้งขึ้นในปีพุทธศักราช 2545 มีสมาชิกในกลุ่ม 44 ราย มีนายจำรัส เปนะนามเป็นประธานกลุ่ม ซึ่งกลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรม จากไม้ตาลบ้านหนองบอน ได้มีการประดิษฐ์ผลิตภัณฑ์หัตถกรรมที่ทำจากไม้ตาล รองลงมาก็กะลามะพร้าว และก็ยังมี ไม้ชนิดอื่น ๆ เช่น ไม้ประดู่ ไม้แดง มีการประดิษฐ์ผลิตภัณฑ์ได้หลายประเภท เช่น มีการผลิตเกี่ยวกับอุปกรณ์ เครื่องครัว อุปกรณ์นวด และของที่ระลึกที่ทำจากไม้ ซึ่งจะมีสมาชิกในกลุ่มนำผลิตภัณฑ์ที่ผลิต มาส่งที่บ้านของนาย จำรัส เปนะนาม แล้วนายจำรัส เปนะนาม ก็นำผลิตภัณฑ์หรือสินค้าที่สมาชิกนำผาผลิตภัณฑ์ที่ผลิต มาส่งที่บ้านของนาย จำรัส เปนะนาม แล้วนายจำรัส เปนะนาม ก็นำผลิตภัณฑ์หรือสินค้าที่สมาชิกนำมาส่งไปจำหน่ายทั้งปลีกและส่งที่สวน จัตุจักรทุกวันเสาร์ ส่วนวันเสาร์-อาทิตย์จะจำหน่ายที่ถนนคนเดินเซราะกราว จังหวัดบุรีรัมย์ และมีการออกบูธต่าง ๆ เช่น ตามงานสินค้า OTOP ทำให้มีลูกค้ารู้จักสินค้าเยอะมากขึ้น ส่งผลให้ลูกค้าต้องการและสนใจสินค้ามากขึ้น ลูกค้า บางรายนำตัวอย่างผลิตภัณฑ์มาให้ดูเป็นตัวอย่างเพื่อให้ทำตามที่ลูกค้าต้องการ ซึ่งสร้างรายได้ให้กับสมาชิก ทำให้กลุ่ม วิสาหกิจชุมชุนผลิตภัณฑ์พัตถกรรมจากไม้ตาลบ้านหนองบอน ซึ่งส่วนใหญ่เป็นชาวบ้านในหมู่บ้านมีความเข้มแข็งมาก ปัจจุบันการจำหน่ายสินค้าของรัฐวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากไม้ตาลบ้านหนองบอนทำโดยการนำสินค้าไป ขายตามสถานที่ต่าง ๆ ซึ่งต้องมีการเสียค่าเช่า การจอง และก็เสียเวลาในการเดินทางไปจำหน่ายสินค้า ส่วนลูกค้าที่ ต้องการซื้อสินค้าต้องเดินทางมาซื้อที่จัดจำหน่ายเท่านั้น บางรายต้องเดินทางมาไกล ทำให้ไม่สะดวก และก็เสียเวลา เสียค่าใช้จ่าย

ดังนั้น เพื่อความสะดวกสบายในการเลือกและสั่งซื้อสินค้า และเพื่อประหยัดค่าใช้จ่ายการเดินทางของ ลูกค้า ผู้วิจัยได้จัดทำระบบเว็บไซต์ซื้อ-ขายออนไลน์ของกลุ่มวิสาหกิจชุมชุนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากไม้ตาลบ้านหนอง บอน เพื่อให้ลูกค้าสามารถเลือกซื้อสินค้า และสั่งซื้อสินค้าออนไลน์ได้ และเพื่ออำนวยความสะดวกในการจัดเก็บข้อมูล ในการขาย และเพื่อประสิทธิภาพในการทำงานที่เพิ่มขึ้นของกลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากไม้ตาลบ้าน หนองบอน โดยพัฒนาระบบด้วยภาษา PHP ร่วมกับ Yii Framework ใช้โปรแกรม PHPstorm เป็นเครื่องมือในการ พัฒนาระบบ และใช้ฐานข้อมูล My SQL ที่ช่วยในการจัดเก็บข้อมูลให้เป็นระบบมากขึ้น ง่ายต่อการค้นหาข้อมูล ทำให้ ระบบซื้อ-ขายออนไลน์กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากไม้ตาลบ้านหนองบอนมีประสิทธภาพมากในการ ทำงานและทำให้ลูกค้ามีความสะดวกในการสั่งซื้อมากขึ้น

วัตถุประสงค์ของการวิจัย

1. เพื่อวิเคราะห์และออกแบบระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมบ้านหนอง

บอน

2. เพื่อพัฒนาระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์จากหัตถกรรมบ้านหนองบอน

 เพื่อศึกษาความพึงพอใจในการใช้งานระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมบ้าน หนองบอน

งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

รัฐพรรัตน์ งามวงศ์, กฤษณพล เกิดทองคำ และฉัตรชัย อินทสังข์ (2557) ได้ศึกษางานวิจัยเรื่อง การศึกษาความ เป็นไปได้ในการนำระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์มาใช้กับ ผลิตภัณฑ์ OTOP ในอำเภอเมือง จังหวัดนครราชสีมา ผลการวิจัย พบว่า 1) ประเด็นด้านผู้ประกอบการ OTOP พบว่า ความพร้อมและความสามารถของธุรกิจ คือ ด้าน ปฏิบัติการด้านเทคนิคและด้านการเงิน ผลในภาพรวมอยู่ในระดับมาก (\bar{X} =3.72) ซึ่งผู้ประกอบการ OTOP ในปัจจุบัน มีการใช้อินเทอร์เน็ตเป็นช่องทางในการประชาสัมพันธ์ข่าวสารหรือขายสินค้า คิดเป็นร้อยละ 100.00 และ2) ประเด็น ด้านลูกค้า พบว่า มีความต้องการซื้อสินค้า OTOP ผ่านเว็บไซต์ คิดเป็นร้อยละ 68.50 ปัจจัยที่มีผลต่อระดับการ ตัดสินใจการเลือกซื้อสินค้าผ่านเว็บไซต์ ผลในภาพรวมอยู่ในระดับมาก (\bar{X} =3.82) จึงมีความเป็นไปได้ที่จะนำระบบ พาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์มาใช้กับผลิตภัณฑ์ OTOP ในอำเภอเมือง จังหวัดนครราชสีมา เนื่องจากลูกค้ามีความต้องการ ซื้อสินค้า OTOP ผ่านเว็บไซต์และผู้ประกอบการ OTOP มีความพร้อมและความสามารถของธุรกิจ เมื่อพิจารณาถึงผล การดำเนินงานของกิจการเมื่อนำระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์มาใช้จะทำให้ทั้งปริมาณขาย ยอดขายและกำไรเพิ่มขึ้น อย่างมีนัยสำคัญ

้จารุณี ภัทรวงษ์ธนา (2559) ได้ทำโครงงานวิจัยเรื่องการขยายช่องทางการตลาดออนไลน์สินค้าหัตถกรรมชุมชน ้ตำบลมะขุนหวาน อำเภอสันป่าตอง จังหวัดเชียงใหม่ โดยใช้ระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ โครงการวิจัยนี้ใช้วิธีการ ้ดำเนินงานผ่านกระบวนการการเรียนรู้เชิงปฏิบัติการ (Action Learning Process) ของนักศึกษา เริ่มจากการศึกษา ผลิตภัณฑ์งานหัตถกรรมชุมชน โดยการบูรณาการกับการเรียนการสอนรายวิชา การพัฒนาระบบพาณิชย์ ้อิเล็กทรอนิกส์ ทางผู้วิจัยได้เลือกตำบลมะขุนหวาน ในการจัดทำโครงการ เนื่องจากเป็นชุมชนที่มีนักศึกษาในชั้นเรียน ้อาศัยอยู่ และเป็นชุมชนที่มีศักยภาพในด้านผลิตภัณฑ์ ได้แก่ สินค้าที่เป็นผลิตภัณฑ์ไม้ และสินค้าที่เป็นผลิตภัณฑ์จาก ้กระดาษสา ระบบที่พัฒนาขึ้นประกอบด้วย เว็บไซต์หลักในการแนะนำร้านค้าและเว็บระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ที่ พัฒนาจากซอฟต์แวร์ CMS (Content Management System) ที่ใช้ภาษา PHP และฐานข้อมูล MySQL เว็บไซต์ พาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ ประกอบด้วย การนำเสนอสินค้า และการขายสินค้าผ่านทางร้านค้าออนไลน์ และส่วนของ ผู้ดูแลระบบในการจัดการร้านค้าและสินค้า พร้อมทั้งระบบจัดการคำสั่งซื้อของลูกค้า รวมถึงการประชาสัมพันธ์ร้านค้า ้ออนไลน์เริ่มจาก 1) การวิเคราะห์ Keyword เว็บไซต์ ผ่าน Google Keyword Tool สำหรับการทำการปรับแต่ง SEO โดยใช้ปัจจัยภายใน (SEO On-page) 2)การสร้าง Site Map ผ่านเว็บไซต์ http://www.xml-sitemaps.com/ เพื่อให้สะดวกต่อการเข้าถึงของ Search Engine 3) การสร้างไฟล์ โรบอต (Robot) เพื่อให้ Search Engine มาเก็บ ข้อมูลในหน้าเว็บไซต์ 4) การลงทะเบียนเว็บไซต์ (submit URL) ไปยังเว็บไซต์ Search Engine เพื่อให้เว็บไซต์ที่ พัฒนา ถูกเก็บไว้ในระบบของ Search Engine ผลการวิจัยได้รับการประเมินผลโดยผู้ใช้งาน 3 กลุ่มได้แก่ ผู้เชี่ยวชาญ เจ้าของกิจการ และผู้ใช้งานทั่วไป จากผลประเมินทั้งหมดสามารถสรุปภาพรวมของโครงการวิจัยการขยายช่องทาง การตลาดออนไลน์สินค้าหัตถกรรมชุมชนตำบลมะขุนหวาน อำเภอสันป่าตอง จังหวัดเชียงใหม่ โดยใช้ระบบพาณิชย์ ้อิเล็กทรอนิกส์ ได้ว่าสามารถเป็นตัวช่วยในการขยายช่องทางการตลาดของสินค้าหัตถกรรมชุมชนได้

ภานุกา ต่ายแพ และคณะ (2557 : หน้า 37) ได้ทำโครงงานวิจัยในหัวข้อระบบจัดการการขายสินค้า OTOP มี วัตถุประสงค์เพื่อสามารถทำให้การสั่งสินค้า OTOP ของลูกค้ามีความสะดวกและรวดเร็วมากยิ่งขึ้น ซึ่งระบบจะ ประกอบไปด้วยผู้ดูแลระบบ (Admin) และผู้ใช้งาน (User) ซึ่งในส่วนผู้ดูแลระบบ สามารถจัดการสินค้า เช่น เพิ่ม ลบ แก้ไข เรียกดูสินค้า ตรวจสอบการสั่งซื้อ รายงานสินค้าคงเหลือและรายงานยอดขายประจำเดือนและในส่วนของ ผู้ใช้งานจะสามารถสมัครสมาชิก ทำการสั่งซื้อสินค้า และสอบถามรายละเอียดเกี่ยวกับสินค้าได้

ณปภัช วรรณตรง (2561) ได้ทำโครงงานวิจัยในหัวข้อการส่งเสริมรายได้ผู้สูงอายุภาคครัวเรือนภายใต้กระแส สังคมออนไลน์ ในพื้นที่ตำบลบ้านไทย อำเภอเชื่องใน จังหวัดอุบลราชธานี เนื่องจากประเทศไทยกำลังเข้าสู่สังคม ผู้สูงอายุ จึงพัฒนาระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์เพื่อใช้เป็นช่องทางจำหน่ายผลิตภัณฑ์กลุ่มอาชีพที่มีผู้สูงอายุ และกลุ่ม อาชีพอื่นๆ ที่สนใจ ในพื้นที่ต.บ้านไทย อ.เชื่องใน จังหวัดอุบลราชธานี ผลการพัฒนาช่องทางจำหน่ายสินค้ากลุ่มอาชีพ ผู้สูงอายุโดยผ่านระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ที่เหมาะสมกับพื้นที่ตำบลบ้านไทย อำเภอเชื่องใน จังหวัดอุบลราชธานี พบว่าช่องทางจำหน่ายสินค้ากลุ่มอาชีพผู้สูงอายุโดยผ่านระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ พบว่าผู้ใช้มีความพึงพอใจระบบ อยู่ในระดับมาก ซึ่งสามารถเป็นช่องทางหนึ่งที่ช่วยส่งเสริมรายได้ผู้สูงอายุภาคครัวเรือนภายใต้กระแสสังคมออนไลน์ ในพื้นที่ตำบลบ้านไทย อำเภอเขื่องใน จังหวัดอุบลราชธานี

ภัทรกันยา เสาเปรีย และณปภัช วรรณตรง (2561) ได้ทำโครงงานวิจัยเรื่องเว็บไซต์ขายพันธุ์ไม้โดยใช้เทคนิคการ ส่งสินค้าด้วย Google Maps API (กรณีศึกษา ร้านเพ็ญศรีพันธุ์ไม้) สืบเนื่องจากปัจจุบันได้มานำเทคโนโลยีสารสนเทศ มาใช้ในเพิ่มช่องทางในการจัดจำหน่ายและให้บริการลูกค้าในธุรกิจมากขึ้น ร้านเพ็ญศรีพันธุ์ไม้จึงอยากที่จะพัฒนาเว็บ แอปพลิเคชันที่เป็นช่องทางให้ลูกค้าได้สะดวกในการตรวจสอบข้อมูลสินค้าและสั่งสินค้า อีกทั้งได้ให้ลูกค้าสามารถระบุ พิกัดตนเองในเว็บสำหรับการแจ้งตำแหน่งที่อยู่จัดส่งสินค้า โดยผลการทำโครงงานวิจัย พบว่า 1) จากการวิเคราะห์ และออกแบบระบบเว็บไซต์ขายพันธุ์ไม้โดยใช้เทคนิคการส่งสินค้าด้วย Google Maps API ประกอบด้วย สถานะ ผู้ใช้งาน 3 ระดับดังนี้ เจ้าของร้าน พนักงาน และลูกค้า ซึ่งมีการบันทึกข้อมูลดังนี้ ข้อมูลสมาชิก ข้อมูลผู้ใช้ระบบ ข้อมูลสินค้า ข้อมูลประเภทสินค้า ข้อมูลการขาย ข้อมูลรายละเอียดการขาย ข้อมูลการปรับสต็อก และข้อมูล รายละเอียดการปรับสต็อก 2) ผลการพัฒนาเว็บไซต์ขายพันธุ์ไม้โดยใช้เทคนิคการส่งสินค้าด้วย Google Maps API (กรณีศึกษา ร้านเพ็ญศรีพันธุ์ไม้) พบว่า ระบบสามารถแสดงรายละเอียดข้อมูลสินค้า สั่งซื้อสินค้า เพิ่ม ลบ แก้ไขข้อมูล ต่าง ๆ และสามารถออกรายงานได้อย่างถูกต้อง 3) การศึกษาความพึงพอใจจากการทดลองใช้เว็บไซต์ขายพันธุ์ไม้โดย ใช้เทคนิคการส่งสินค้าด้วย Google Maps API (กรณีศึกษา ร้านเพ็ญศรีพันธุ์ไม้) พบว่า ความพึงพอใจของผู้ใช้ ระบบ ในโดยรวมทุกด้านมีความพึงพอใจอยู่ในระดับมาก ด้านการนำไปใช้ประโยชน์ พบว่าผู้ใช้มีระดับความพึงพอใจในการ ใช้งานระบบโดยรวมอยู่ในระดับที่มาก และมีความพอใจในเว็บไซด์ที่ใช้งานง่าย อยู่ในระดับสุงสุด

วิธีดำเนินการวิจัย

1. ขั้นตอนการดำเนินการวิจัยประกอบด้วย 7 ขั้นตอน ดังนี้

- 1.1 ศึกษาและรวบรวมข้อมูล
- 1.2 วิเคราะห์ความต้องการของระบบ
- 1.3 ออกแบบระบบ
- 1.4 พัฒนาระบบ สร้างฐานข้อมูลของระบบ
- 1.5 ทดสอบการใช้งานระบบ
- 1.6 แก้ไขข้อบกพร่องของระบบ
- 1.7 จัดทำคู่มือการใช้งาน

2. เครื่องมือการวิจัย

2.1 ระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมบ้านหนองบอน

- 2.2 แบบประเมินคุณภาพระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมบ้านหนองบอน
- 2.3 แบบสอบถามความพึงพอใจระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมบ้านหนอง

บอน

3. กลุ่มเป้าหมาย

3.1 ประชากร คือ 1) เจ้าของร้าน กลุ่มวิสาหกิจชุมชนบ้านหนองบอน จำนวน 1 คน 2) ลูกค้าของกลุ่ม
 วิสาหกิจชุมชนบ้านหนองบอน

3.2 กลุ่มตัวอย่าง คือ 1) เจ้าของร้าน กลุ่มวิสาหกิจชุมชนบ้านหนองบอน จำนวน 1 คน 2) ลูกค้าของกลุ่ม
 วิสาหกิจชุมชนบ้านหนองบอน จำนวน 10 คน

4. สถิติที่ใช้ในการวิจัย

สถิติที่ใช้ในการวิจัย ได้แก่ ค่าเฉลี่ย ค่าร้อยละ ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน โดยนำผลที่ได้เทียบกับเกณฑ์การประเมิน (พิสุทธา อารีราษฎร์. 2550: 176) ดังนี้

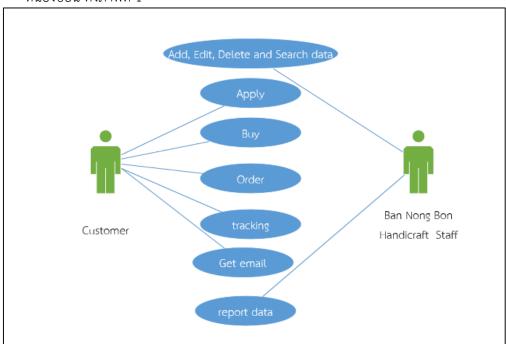
ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 4.50 – 5.00 หมายความว่า ระดับมากที่สุด ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 3.50 – 4.49 หมายความว่า ระดับมาก ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 2.50 – 3.49 หมายความว่า ระดับปานกลาง ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 1.50 – 2.49 หมายความว่า ระดับน้อย ค่าเฉลี่ยเท่ากับ 1.00 – 1.49 หมายความว่า ระดับน้อยที่สุด

ผลการวิจัย

1. ผลการวิเคราะห์และออกแบบระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมบ้านหนองบอน

ผู้วิจัยได้ดำเนินการวิเคราะห์และออกแบบระบบซื้อ-ขายออนไลน์กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรม บ้านหนองบอนตามวิธีการการดำเนินการวิจัยที่กล่าวข้างต้น โดยใช้หลักทฤษฎีวงจรพัฒนาระบบ (SDLC) โดยนำ ข้อมูลจากการศึกษาในขั้นตอนที่ 1 มาวิเคราะห์ และออกแบบ ระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์ หัตถกรรมบ้านหนองบอน ได้ผลดังนี้ คือ

 Use case Diagram ระบบซื้อ-ขายบนออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากไม้ตาลบ้าน หนองบอน ดังภาพที่ 1

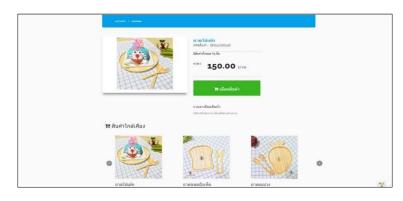


ภาพที่ 1 Use case Diagram ระบบซื้อ-ขายบนออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนฯ

จากภาพที่ 1 Use case Diagram ระบบซื้อ-ขายบนออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจาก ไม้ตาลบ้านหนองบอน ประกอบด้วย Actor ลูกค้า และ Actor เจ้าของร้านกลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรม จากไม้ตาลบ้านหนองบอน โดยลูกค้าสามารถสมัครสมาชิก สั่งซื้อสินค้า สั่งทำสินค้า ติดตามสถานะสินค้า และได้รับ อีเมลจากระบบ ในส่วนเจ้าของร้านสามารถเพิ่ม ลบ แก้ไข ข้อมูลระบบ และออกรายงานได้ 2) ระบบซื้อ-ขายบนออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากไม้ตาลบ้านหนองบอน ประกอบด้วย สถานะผู้ใช้งาน 2 ระดับดังนี้ ผู้ดูแลระบบ (เจ้าของร้าน) และลูกค้า และมีตารางบันทึกข้อมูล ดังนี้ ข้อมูลสมาชิก ข้อมูลลูกค้า ข้อมูลผู้ใช้งาน ข้อมูลการติดต่อจัดส่งสินค้า ข้อมูลสินค้า ข้อมูลประเภทสินค้า ข้อมูลชนิด สินค้า ข้อมูลแบบสินค้า ข้อมูลขนาดสินค้า ข้อมูลการสั่งซื้อ ข้อมูลรายละเอียดการสั่งซื้อ ข้อมูลการสั่งทำ ข้อมูลการรับ สินค้าเข้า ข้อมูลการจัดส่ง ข้อมูลน้ำหนักการจัดส่ง ข้อมูลการชำระเงิน และข้อมูลบัญชีธนาคาร

2. ผลการพัฒนาระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมบ้านหนองบอน

ผู้วิจัยได้ดำเนินการพัฒนาระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมบ้านหนองบอน ตามขั้นตอนที่ 4 โดยนำข้อมูลจากการศึกษา วิเคราะห์ และออกแบบมาจัดทำระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจ ชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมบ้านหนองบอน ได้ผลการพัฒนาแสดงตัวอย่างหน้าจอระบบ ดังภาพที่ 2 ภาพที่ 3 และ ภาพที่ 4



ภาพที่ 2 หน้าจอแสดงหน้ารายละเอียดสินค้าและส่วนแนะนำสินค้าใกล้เคียง

จากภาพที่ 2 หน้าจอแสดงหน้ารายละเอียดสินค้า โดยระบบจะมีการแนะนำสินค้าในหมวดเดียวกันหรือ ใกล้เคียงไว้ด้านล่าง

1 0	RDER อการสินด้าที่เลือก	<mark>》</mark> 2 СОР Йади	ATACT 🔊 3	SELECT ปลมูลการป่าว		CONFIRM YOUR ORDER
	สินค้า		ราคา(ນານ)	สำนวน	ราคารวม	ยกเล็ก
		#BN15096156 ถาดใส่เค้ก	150 a.	1 คำนวร	150.00 8.	8

ภาพที่ 3 หน้าจอแสดงรายการที่สั่งซื้อและสถานะการสั่งซื้อ

จากภาพที่ 3 หน้าจอแสดงรายการที่สั่งซื้อและสถานะการสั่งซื้อเมื่อลูกค้าเลือกสินค้าลงรถเข็น รายการสินค้า ทั้งหมดจะแสดงรายการสินค้าที่สั่งซื้อทั้งหมด และสถานะการสั่งซื้อว่าอยู่ในขั้นตอนใดดังภาพ

Google								-	9				0 0
Gmail •		**		0		la -	۰. 6	เพิ่มเติม -			1 win 104 <	>	¢٠
รสีขน กล่องจดหมาย (39) ดัดดาว สำคัญ จดหมายที่ส่วนตัว		-167	មារ គុល ផ លាករបើរាកខ នៅ ដំ សិកកបារ	าสินค่าภายใน	แวลาที่ศาพ	นคศาสังชื่อจะดู	ไอนเงินไนนี้	14	Order # 0000054				
จลหมายของแลว จดหมายร่าง (3)			ñ 26/11/2017					140411114000	01001 # 0000004				
เพิ่มเดิม -		-	ารัสสันตัว	510072	รสินค้า				น้ำหนักสินคำ	สำนาน	97887(U789)	51975	200
urranel - +	-		BN15095156	analara.	ส์ก				8	1	150		150
			BN15096157	ดาคราม	มป้องที่ค				8	1	150		150
											น้ำหนักสินคำ		16 n.
											ราคาสินคำรวม		300
										รูปแบบการจืดส่ง	(จัดส่งแบบลงหวะเบื้อน)		20
											ขอดสุทธิ		320
ไม่มีแรงค่าสุด เริ่มไทม่เคย			แจ้งช่าระเงิน เหป็นแสวิจ										

ภาพที่ 4 หน้าแจ้งเตือนลูกค้าทางอีเมล

จากภาพที่ 4 หน้าแจ้งเตือนลูกค้าทางอีเมล เมื่อลูกค้ายืนยันการสั่งซื้อสินค้าเรียบร้อยแล้ว ระบบจะแจ้งเตือน รายการสั่งซื้อของลูกค้าทั้งหมดไปยังอีเมลของลูกค้าที่ให้ไว้ตอนสมัคร

2. ผลการศึกษาผู้พึงพอใจใช้ระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมบ้านหนองบอน

ผู้วิจัยดำเนินการทดลองใช้ระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมบ้านหนองบอน ที่ พัฒนาขึ้น กับเจ้าของร้านและลูกค้า จำนวน 11 คน โดยมีการทดสอบระบบซื้อ-ขายบนออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชน ผลิตภัณฑ์หัตถกรรมบ้านหนองบอน และใช้แบบสอบถามประเมินความพึงพอใจของของผู้ใช้ที่มีต่อระบบ จากนั้นนำ ผลมาวิเคราะห์ด้วยค่าสถิติพื้นฐานเทียบกับเกณฑ์และสรุปผล ได้ผลดังตารางที่ 1

รายการ	$\overline{\mathbf{X}}$	S.D.	แปลผล
ด้านความต้องการของผู้ใช้ระบบ	-		
1. ความสามารถของระบบในด้านการจัดการข้อมูล	4.00	0.00	มาก
2. ความสามารถของระบบในด้านการสั่งซื้อสินค้า	3.86	0.36	มาก
3. ความสามารถของระบบในด้านการสั่งทำสินค้า	3.71	0.47	มาก
4. ความสามารถของระบบในด้านการออกรายงาน	3.93	0.27	มาก
เฉลี่ยรายด้าน	3.88	0.27	มาก
ด้านการทำงานได้ตามฟังก์ชั่นงานของระบบ			
1. ความถูกต้องในการจัดเก็บข้อมูลนำเข้า	4.00	0.00	มาก
2. ความถูกต้องในการค้นหาข้อมูล	4.00	0.00	มาก
3. ความถูกต้องในการปรับปรุงแก้ไขข้อมูล	4.00	0.00	มาก
4. ความถูกต้องในการลบข้อมูล	4.00	0.00	มาก
5. ความถูกต้องของผลลัพธ์ที่ได้จากการประมวลผลในโปรแกรม	4.00	0.00	มาก
6. ความถูกต้องของผลลัพธ์ในรูปแบบรายงาน	4.00	0.00	มาก
7. ความรวดเร็วในการประมวลผลของระบบ	3.86	0.36	มาก
8. ความครอบคลุมของโปรแกรมที่พัฒนากับระบบจริง	3.93	0.27	มาก
เฉลี่ยรายด้าน	3.97	0.08	มาก

ตารางที่ 1 ผลการศึกษาผู้พึงพอใจใช้ระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมบ้านหนองบอน

ตารางที่ 1 (ต่อ)

รายการ	x	S.D.	แปลผล
ด้านส่วนติดต่อผู้ใช้		-	
1. ความง่ายต่อการใช้งาน	3.79	0.43	มาก
2. ความเหมาะสมในการใช้ชนิดตัวอักษรบนจอภาพ	3.79	0.43	มาก
3. ความเหมาะสมในการใช้ขนาดตัวอักษรบนจอภาพ	3.57	0.51	มาก
4. ความเหมาะสมในการใช้สีของอักษรบนจอภาพ	3.71	0.47	มาก
5. ความเหมาะสมในการใช้ข้อความเพื่อสื่อความหมาย	3.86	0.36	มาก
 ความเป็นมาตรฐานเดียวกันในการออกแบบหน้าจอ 	3.79	0.43	มาก
7. ความเหมาะสมในการวางตำแหน่งรูปแบบโปรแกรม	3.71	0.47	มาก
8. ศัพท์ที่ผู้ใช้มีความคุ้นเคยและสามารถปฏิบัติตามได้	3.79	0.43	มาก
9. ประสิทธิภาพ/ความเร็วในการตอบสนองของระบบ	3.86	0.36	มาก
เฉลี่ยรายด้าน	3.76	0.43	มาก
ด้านการรักษาความปลอดภัยของข้อมูลในระบบ	1	•	
1. การกำหนดรหัสผู้ใช้ และรหัสในการตรวจสอบผู้เข้าใช้	4.00	0.00	มาก
2. การตรวจสอบสิทธิ์ก่อนการใช้งานของผู้ใช้ในรดับต่าง ๆ	4.00	0.00	มาก
 การควบคุมให้ใช้งานตามสิทธิ์ผู้ใช้อย่างถูกต้อง 	4.00	0.00	มาก
เฉลี่ยรายด้าน	4.00	0.00	มาก
ด้านข้อมูลสารสนเทศที่เข้าใจได้ง่าย		<u> </u>	
1. ระบบใช้งานง่ายและไม่ซับซ้อน	3.79	0.43	มาก
2. ความถูกต้องของข้อมูล	4.00	0.00	มาก
3. ความครบถ้วนสมบูรณ์ของข้อมูล	3.93	0.27	มาก
4. ความน่าเชื่อถือของข้อมูล	4.00	0.00	มาก
เฉลี่ยรายด้าน	3.93	0.17	มาก
เฉลี่ยรวม	3.91	0.19	มาก

จากตารางที่ 1 ผลการศึกษาประสิทธิภาพและความพึงพอใจของผู้ใช้ระบบซื้อ-ขายบนออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชน ผลิตภัณฑ์หัตถกรรมบ้านหนองบอน โดยรวมอยู่ในระดับมาก X = 3.91, S.D.= 0.19) เมื่อพิจารณาเป็นรายข้อพบว่า ที่มี ค่าเฉลี่ยมากที่สุดคือ ความสามารถในด้านการจัดการข้อมูล. (X = 4.00, S.D.= 0.00) และความสามารถของระบบในด้าน ด้านการรักษาความปลอดภัยของข้อมูลในระบบ (X = 4.00, S.D.= 0.00)

อภิปรายผลการวิจัย

 จากผลการวิเคราะห์และออกแบบระบบโปรแกรมระบบระบบซื้อ-ขายบนออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชน ผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากไม้ตาลบ้านหนองบอน ลูกค้าสามารถสั่งซื้อสินค้าและสั่งทำสินค้าผ่านเว็บไซต์ได้ เจ้าของร้าน สามารถเพิ่ม ลบ แก้ไซ ข้อมูลสินค้า ตรวจสอบสถานการณ์สั่งสินค้าของลูกค้า ออกรายงานการขาย และระบบ สามารถแจ้งเตือนลูกค้าไปทางอีเมลได้ ทำให้ระบบมีความสะดวกและมีประสิทธิภาพ ซึ่งมีความความสอดคล้องกับ ภานุกา ต่ายแพ และคณะ (2557 : หน้า 37) ได้วิจัยในหัวข้อระบบจัดการการขายสินค้า OTOP มีวัตถุประสงค์เพื่อ สามารถทำให้การสั่งสินค้า OTOP ของลูกค้ามีความสะดวกและรวดเร็วมากยิ่งขึ้น ซึ่งระบบจะประกอบไปด้วยผู้ดูแล ระบบ (Admin) และผู้ใช้งาน (User) ซึ่งในส่วนผู้ดูแลระบบ สามารถจัดการสินค้า เช่น เพิ่ม ลบแก้ไข เรียกดูสินค้า ตรวจสอบการสั่งซื้อ รายงานสินค้าคงเหลือและรายงานยอดขายประจำเดือนและในส่วนของผู้ใช้งานจะสามารถสมัคร สมาชิก ทำการสั่งซื้อสินค้า และสอบถามรายละเอียดเกี่ยวกับสินค้าได้ ซึ่งมีลักษณะคล้ายกับระบบซื้อ-ขายบน ออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากไม้ตาลบ้านหนองบอนเช่นกัน

2. จากผลการศึกษาความพึงพอใจในการใช้งานระบบซื้อ-ขายออนไลน์ กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์ หัตถกรรมบ้านหนองบอนเพื่อประเมินประสิทธิภาพและความพึงพอใจของผู้ใช้ระบบในด้านต่าง ๆ คือ 1) ด้านความ ต้องการของผู้ใช้ระบบ 2) ด้านการทำงานได้ตามฟังก์ชั่นงานของระบบ 3) ส่วนติดต่อผู้ใช้ 4) ด้านการรักษาความ ปลอดภัยของข้อมูลในระบบ 5) ด้านข้อมูลสารสนเทศที่เข้าใจได้ง่าย พบว่า ผู้ใช้งานมีระดับความพึงพอใจต่อระบบโดย ภาพรวม อยู่ในระดับมาก เมื่อพิจารณารายด้าน พบว่า ทุกด้านอยู่ในระดับมากเช่นกัน ซึ่งสอดคล้องกับงานวิจัย ของณปภัช วรรณตรง (2561) ได้วิจัยในหัวข้อการส่งเสริมรายได้ผู้สูงอายุภาคครัวเรือนภายใต้กระแสสังคมออนไลน์ ในพื้นที่ตำบลบ้านไทย อำเภอเขื่องใน จังหวัดอุบลราชธานี โดยพัฒนาระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ที่ใช้เป็นช่องทาง จำหน่ายผลิตภัณฑ์กลุ่มอาชีพที่มีผู้สูงอายุและกลุ่มอาชีพอื่นๆ ที่สนใจ ในพื้นที่ต.บ้านไทย อ.เชื่องใน จังหวัด อุบลราชธานี ผลการวิจัยพบว่า พบว่าผู้ใช้ ได้แก่ กลุ่มอาชีพและลูกค้ามีความพึงพอใจระบบอยู่ในระดับมาก ซึ่ง สามารถเป็นช่องทางหนึ่งที่ช่วยส่งเสริมรายได้ผู้สูงอายุภาครัวเรือนภายใต้กระแสสังคมออนไลน์ โกษารถึง อุบลราชธานี โดยทัพฒนาระบบพาณิจะอิเล็กทรอนิกส์ที่ใช้เป็นช่องทาง จำหน่ายผลิตภัณฑ์กลุ่มอาชีพที่มีผู้สูงอายุและกลุ่มอาชีพอื่นๆ ที่สนใจ ในพื้นที่ต.บ้านไทย อ.เชื่องใน จังหวัด อุบลราชธานี ผู้เช้าไม่อารีกนกรวิจัยพบว่า พบว่าผู้ใช้ ได้แก่ กลุ่มอาชีพและลูกค้ามีความพึงพอใจระบบอยู่ในระดับมาก ซึ่ง สามารถเป็นช่องทางหนึ่งที่ช่วยส่งเสริมรายได้ผู้สูงอายุภาครัวเรือนภายใต้กระแสสังคมออนไลน์ ในพื้นที่ตำบลบ้าน ไทย อำเภอเขื่องใน จังหวัด

ข้อเสนอแนะ

ระบบซื้อ-ขายบนออนไลน์กลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากไม้ตาลบ้านหนองบอนสามารถนำไป พัฒนาเพิ่มเติม ได้แก่ การออกรายงานในรูปแบบแผนภูมิเพื่อความสะดวกในการตรวจสอบข้อมูล การพัฒนาระบบ แนะนำสินค้าด้วยการนำเหมืองข้อมูลเข้ามาช่วยในการวิเคราะห์ข้อมูลประวัติการซื้อของลูกค้าที่ผ่านมา เพื่อนำเสนอ สินค้าแนะนำที่ใกล้เคียงกับความต้องการของลูกค้าให้มากที่สุด และอาจเพิ่มส่วน Chatbot เพื่อใช้ในการให้บริการ ตอบคำถามลูกค้าเบื้องต้น

รายการอ้างอิง

กันยา เปนะนาม. (2559). *ประวัติความเป็นมากลุ่มวิสาหกิจชุมชนผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากไม้ตาลบ้านหนองบอน.* (สัมภาษณ์วันที่ 10 มกราคม 2559)

จารุณี ภัทรวงษ์ธนา. (2559). *การขยายช่องทางการตลาดออนไลน์สินค้าหัตถกรรมชุมชน ตำบลมะขุนหวาน อำเภอ* สันป่าตอง จังหวัดเซียงใหม่โดยใช้ระบบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์. วารสารวิชาการมหาวิทยาลัยฟาร์อีสเทอร์น คณะวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี, 10 (2), 163-175.

จุฑามาศ จิรากรนุสรณ์. (2550). *เว็บไซต์สินค้า OTOP จังหวัดบุรีรัมย์.* (ปริญญานิพนธ์วิทยาศาสตรบัณฑิต, มหาวิทยาลัยราชภัฏบุรีรัมย์)

ณปภัช วรรณตรง. (2561). *การส่งเสริมรายได้ผู้สูงอายุภาคครัวเรือนภายใต้กระแสสังคมออนไลน์ ในพื้นที่ตำบลบ้าน ไทย อำเภอเชื่องใน จังหวัดอุบลราชธานี.* (รายงานวิจัยสสส, มหาวิทยาลัยราชภัฏบุรีรัมย์) พิสุทธา อารีราษฎร์. (2550). *การพัฒนาซอฟท์แวร์ทางการศึกษา*. มหาสารคาม: อภิชาต การพิมพ์

- ภานุกา ต่ายแพ และคณะ. (2557). *ระบบจัดการการขายสินค้า OTOP*. (ปริญญานิพนธ์าวิทยาศาสตบัณฑิต, มหาวิทยาลัยราชภัฏบุรีรัมย์)
- รัตพรรัตน์ งามวงศ์และคณะ. (2556). รายงานการวิจัยเรื่อง การศึกษาความเป็นไปได้ในการนำระบบพาณชิย์ อิเล็กก็ทรอนิกส์มาใช้กับผลิตภัณฑ์ OTOP ในอำเภอเมือง จังหวัดนครรราชสีมา. (มหาวิทยาลัยเทคโนโลยี ราชมงคล คณะบริหารธุรกิจ วิทยาเขตศูนย์กลาง)
- ศิรินทร์ ชูรัตน์. (2553). e-Commerce จำหน่ายผ้าไหมอำเภอนาโพธิ์. (ปริญญานิพนธ์วิทยาศาสตรบัณฑิต, มหาวิทยาลัยราชภัฏบุรีรัมย์)