ชื่อเรื่อง การศึกษาความสามารถในการพึ่งคนเองของสมาชิกผู้เข้าร่วมโครงการ

ขนาดาวประชาชน กรณีสึกษาผู้ใช้บริการชนาควรออมสิน

สาขาอำเภอนางระง

ผู้วิจัย นายวิภาศ ไพลิ์ใส

กรรมการความคุม ผู้ช่วยศาสตราจารย์ คร.ปราโมทย์ เบญจกาญจน์ ประสายเราะนกรรมการ

ผู้ช่วยศาสตราจารย์ จำเริญ อุ่นแก้ว กรรมภาร

ผู้ช่วยศาสตราจารย์ วุฒินันพ์ รามฤทธิ์ กรรมการ

ปริญญา สิถาไศาสครบหาบัณฑิต สาขา สังคมศาสตร์เพื่อการพัฒนา

สถานศึกษา สถาบันราชภัฏบุรีรัมย์ ปีที่พิมพ์ 2545

## บทคัดย่อ

การวิจัยกรั้งนี้มีความมุ่งหมายเพื่อศึกษาความสามารถในการพึ่งคนเองของสมาชิกผู้เข้า ร่วมโครงการชนาคารประชาชน และเพื่อเปรียนเทียนความสามารถในการพึ่งคนเองของสมาชิกผู้เข้า ร่วมโครงการชนาคารประชาชน และเพื่อเปรียนเทียนความสามารถในการพึ่งคนเองของสมาชิกผู้เข้า ร่วมโครงการชนาคารประชาชน โดยจำแบกตามประเภทของกิจการ หาบเร่ แผงลอย ร้านค้าและ บริการในกรอบ 3 ถ้านลือ การพึ่งคนแองทางด้านส่งคมและการพึ่ง คนเองทางด้านจิตใจ กลุ่มตัวอย่างจิตสมาชิกผู้เข้าร่วมโครงการชนาคารประชาชน จำนวน 257 คน ได้มาจากการกำหนดขนาคกลุ่มตัวอย่างพิมพารางของทาโร ยามาเน (Taro Yamane) แล้วทำการสุ่น ค้วยวิธีการสุ่นอย่างง่าย (Simple Random Sampling) เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัยเป็นแบบสัมภาษณ์นี้ 3 ลักษณะคือ แบบเลือกตอน แบบมาตราส่วนประมาณค่า 3 ระดับ และแบบปลายเปิด สนิติที่ใช้ในการ วิเคราะห์ข้อมูลคือ ค่าความถี่ ค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ทดสอบสมมติฐานโดยใช้ โคกำถังเทอง ( $\chi^2$ ) การวิเคราะห์ความแปรปรวนทางเดียว (One-way ANOVA) และเปรียบเทียบ รายคู่ใช้วิธีของเซฟเฟ่ (Scheffe's Method) กำหนดต่าแก๊ตีที่ระดับน้อสำคัญ 05 ผลการวิจัยพบว่า

- ผลการวิเคราะห์รายละเดียตการพึ่งคนเยงทางด้านเศรษฐกิจ เมื่อพิจารณาเป็นรายด้าน เช่น กรรมสิทธิ์ในสถานประยยมการ การกำหนดราคาของสินค้า รายได้จากการประกอบถึงการ รายจ่ายในการลงทุน การคู้เงินขากแหล่งเงินคู้อื่น ความสามารถในการออม โดยภาพรวม พบว่า แผงลอย มีการพึ่งคนเยงทางด้านเศรษฐกิจได้คีกว่าประเภทก็จการอื่น
- 2. ผลการวิเธราะห์รายละเอียดการพึ่งคนเองทางด้านสังคบ โดยภาพรวมทั้งก่อน และพนังเข้าร่วมโดรงการจ อยู่ในระดับปานกลาง เมื่อจำแบกตามประเภทของกิจการพบว่า ร้านด้า มีการพึ่งคนเองทางด้านสังคมได้ดีกว่าประเภทกิจการคืน

3. ผลการวิเทราะห์รายละเอียดการพึ่งตนเองทางด้านพิศใจ โดยภาพรวมก่อนเข้าร่วม โครงการฯ อยู่ในระดับบ่านกลาง หลังเข้าร่วมโครงการฯ อยู่ในระดับมาก เมื่อข้าแนกตามประเภท ของกิจการพบว่า ร้านค้า มีการพึ่งตนเองทางด้านพิศใจได้คือว่าประเภทอิจการอื่น

 ข้อเสนอแนะและความคิดเพียเพิ่มเติมห่วนใหญ่เสนอแนะให้ขอาอวงเงินลู้ ลดดอกเบื้อ ขอายเวลาชำระออกไปอีกและให้เพิ่มการบริการต่างๆ ตามลำดับ TITLE A Study of Self-reliance of the Participants in People Banking Project: A Case

Study of the customers of Government Saving Bank, Nangrong District Branch

AUTHOR Wipas Phosai

ADVISORS Assistant Professor Pramote Benchakam, Ph.D., Chair

Assistant Professor Chamreen Unkaew, Co - advisor

Assistant Professor Wuttimm Ramrit, Co - advisor

DEGREE Master of Arts MAJOR Social Sciences for Development

SCHOOL Rajabhat Institute Buriram YEAR 2003

## ABSTRACT

This study was aimed to study and to compare self-reliance of the participants in People Banking Project according to their kinds of business: vending, stall-holding, shop-keeping and servicing. The self-reliance was studied in 3 areas: economic, social and mental reliance. The sample of 257 customers was selected through Taro Yamane Table and Simple Random Sampling respectively. The research instrument was an interview consisting of 3 parts: Check List, Rating Scale and Open Form. The statistic techniques used for data analysis were frequency, percentage, mean and standard deviation. The hypotheses were tested by Chi Square and One – way ANOVA. The comparison of each pair was made through Scheffe' method. The significant difference was set at the level of .05. The findings were as the follows:

- 1. After considering in all details: ownership of the business place, power of price determination, income, cost and saving ability, the stall-holders' economic self-reliance was the highest.
- 2. The customers' social self-reliance was at the middle level both before and after their participation in the project. The shopkeepers had the highest social self-reliance.
- 3. Before their participation in the project, the customers' mental self-reliance was at the middle level, but after their participation, it turned to be at the high level. The shop-keepers were also found to have highest mental self-reliance.

4. The suggestions made by most customers, ranking from the highest to the lowest frequency, were increasing the amount of the loan, reducing the interest rate, expanding the term of repayment and adding more services.

